



CARACTERÍSTICAS GENERALES DE LA APLICACIÓN DE PREVENTA

Sistema desarrollado especialmente para la toma de pedidos de la fuerza de ventas en la calle



- **Control de la ruta** de clientes y posibilidades de crear nuevos clientes en el momento.
- **Fichero de artículos** con las distintas tarifas de precios.
- **Control de ofertas cruzadas** por:
 - Clientes
 - Artículos
 - Precio especial
 - Dto. en % y/o en Ptas.
 - Regalo de mercancía (p.ej. 3 X 2)

Pueden ser acotadas entre fechas y/o a partir de un número mínimo de unidades.

- **Mensajes de texto libre** a la fuerza de ventas, actualizables en cada conexión con la oficina central.
- **Posibilidad de asignación de los pedidos a rutas de reparto** (esto nos permite agilizar las entregas).
- **Posibilidad de inclusión de comentarios** por línea o al final del pedido.
- **Control de cobros pendientes**, posibilidad de establecer riesgos por clientes y efectuar cobros totales o parciales de una o varias facturas.
- **Permite tomar los pedidos decidiendo en el momento si van a ser facturas, albaranes, o facturación indirecta.**
- **Histórico de pedidos** por cliente.
- **Genera pedidos dinámicos y/o prepedidos.**
- **Permite el volcado directamente a PC o a través de módem o GSM.**
- **Facilidad de enlace** con cualquier software de gestión a través de ficheros ASCII.



CARACTERÍSTICAS GENERALES DE LA APLICACIÓN DE AUTOVENTA

Sistema de gestión completa para la flota de ventas en la calle.



- **tipo de facturación:** Permite todo tipo de notas con las distintas formas de pago:

- Facturas.
- Albaranes.
- Facturación indirecta por proveedor.
- Multiempresa.

- **Seguimiento y cobro de facturas pendientes:**

El terminal lleva un control de todas las notas no cobradas (excepto las de cobro bancario) de tal manera que el Autoventa puede visualizar y liquidar en cualquier momento las notas pendientes de un cliente.

Después de cobrar una o varias notas pendientes, el Autoventa puede emitir un recibo con el cobro total o parcial, mostrando en el mismo el nuevo saldo.

También se puede establecer un riesgo por cliente, de tal manera que a la hora de hacer un pedido, el terminal comprueba el saldo pendiente de ese cliente y su límite de riesgo.

- **Control de stock:**

Debido a las peculiaridades de cada empresa, el control de stock se puede realizar de varias maneras, resumiendo aquí las dos más comunes.



- **opcion a**

- El Autoventa introduce en la máquina la carga diaria de mercancía. Al finalizar la misma, el terminal le da un listado con la carga detallada por artículo, pudiendo ser valorado.

- Al final del día, de la semana o del mes, cuando se desee, con el propio terminal se puede regularizar el stock, introduciendo el inventario físico del camión en la máquina y obteniendo un listado de diferencias que puede estar valorado.



- **opcion b**

La máquina proporciona las ventas por artículo y las devoluciones, y una vez transferida al sistema central la información, a través de éste, se obtienen los datos deseados.

- **común a las dos opciones**

El Autoventa puede saber en cualquier momento la existencias en el camión. Al introducir el código del artículo, se visualiza en la pantalla del terminal las existencias en unidades.

Como opción se puede impedir la venta sin existencias.

➤ **descuentos, promociones y control de ofertas:**

- **descuentos**

El programa permite todo tipo de descuentos en línea, tanto en Ptas. como en %, con o sin decimales.

Se pueden también hacer descuentos de fin de factura tanto concertados como por pronto pago.

Todos los descuentos pueden ser también en cascada.

- **promociones**

También se contemplan los regalos de mercancía, quedando reflejados en la nota.

- **control de ofertas cruzadas por:**

- Clientes
- Artículos
- Precio especial
- Dto. en % y/o en Ptas.
- Regalo de mercancía (p.ej. 3 X 2)

Las ofertas se activan automáticamente el día de inicio. Se puede cambiar el código de artículo por la referencia propia del cliente.



Las ofertas pueden calcularse sobre una cantidad acumulada de ventas importada del PC.

➤ **CONTROL DE DEVOLUCIONES Y ABONOS:**

Contempla los distintos tipos de devolución: defectuoso, caducado, abono (únicamente afecta a precio y no a la mercancía) y devolución (de mercancía en buen estado que se sumaría al stock del camión).

➤ **LIQUIDACIÓN DIARIA DEL VENDEDOR:**

Al final del día se puede obtener un listado con el total de las ventas realizadas, en el que se desglosan por albaranes, facturas, indirectos..., así como los cobros y gastos realizados, incidencias etc.



➤ **CONTROL DE VISITAS E INCIDENCIAS:**

Se establece un control de la ruta de tal manera que si se realiza una visita no productiva, se refleje el motivo, indicando una serie de causas (vacaciones, competencia, etc.), denominadas incidencias (definibles por el usuario).

Esto nos permitirá también llevar el control horario de todas las visitas.

➤ **PEDIDOS:**

Se pueden realizar pedidos y traspasarlos al PC; así mismo se pueden recibir pedidos desde el PC y hacer la factura de modo automático, funcionando así como Preventa o añadir a pedidos existentes.

➤ **OPCIONES VARIAS:**

El programa incluye una calculadora accesible desde distintos puntos del programa para facilitar la labor del vendedor.

En cualquier momento, puede consultar antes de imprimir la nota, las líneas de venta de la misma y el importe total.

Se puede modificar/crear clientes en ruta.

Es posible anular, modificar o reimprimir las diez últimas notas.

Los clientes pueden aparecer por orden de visita según una ruta previamente establecida, y clasificada por días. Permite llevar la ruta de toda una semana.

Mediante un listado, la máquina informa de aquellos productos que han sido vendidos por debajo o por encima del precio de tarifa y del precio medio de la venta.

Se contemplan 3 tipos de I.V.A. con sus correspondientes recargos y hasta 4 tarifas de venta.

Se pueden cobrar notas que no figuren en el fichero de cobros pendientes, por ejemplo de otro agente.

➤ **FACILIDAD DE ENLACE:**

Con cualquier software de gestión a través de ficheros ASCII.

➤ **TOTAL INDEPENDENCIA:**

Todas estas opciones se pueden modificar mediante un programa de parametrización, suministrado con el equipo, que le permite personalizar totalmente su terminal de Autoventa de acuerdo con sus propias necesidades.





Características de la aplicación:

- Evita el ingente trabajo de oficina, mediante la impresión en ruta de facturas...
- Seguimiento completo de la ruta mediante el registro de fechas y horas de visita. Incidencias ...etc.
- Permite todo tipo de ofertas, regalos ...
- Evita el retraso en el cobro de las notas pendientes, mediante la presentación automática en pantalla de las mismas.
- Confección de los documentos sin ningún error de cálculo.
- Posibilidad de realizar la carga del vehículo en la propia máquina.
- Programa de gestión adaptable por el propio usuario.

